



XIB キャピタルパートナーズ・日比谷中田法律事務所共催セミナー

## アジア新興国での M&A 実務とノウハウ（事例研究を通じて）

※本セミナーは招待者限定となります。

日本企業による海外企業の買収（アウトバウンド M&A）を検討するにあたって、東南アジア・インドなどの新興国はいまもっとも重要な市場であるといつて過言ではないでしょう。多くの日本企業が、経済成長著しい市場にいち早く参入し、その成長の中に取り込むために、現地の有力企業を買収しようと動いています。

一方で、これまでクロスボーダー M&A という米国内や欧州での案件がフォーカスされ、事例やノウハウなどの研究もこれらの先進国をベースとするものがほとんどでした。しかし、実は、先進国での M&A を基本編とすると、アジア新興国での M&A はむしろ応用編であり、基本のノウハウだけではクリアできない複雑かつ独特な特徴があります。

本セミナーでは、アジア新興国での M&A 特有の問題点やノウハウについて、実際に講師が経験した事例を交えて考察していきます。

本セミナーでカバーする項目は以下のとおりです。

- 腐敗リスクへの対処（ケーススタディ）
  - アジア新興国での腐敗リスクの高さ
  - どうやって見つける？腐敗問題を発見することの難しさ
  - 腐敗問題を抱えた会社を買収することのリスクは？
  - リスクの遮断方法は？そもそも遮断しきれるか？
- 二重帳簿・三重帳簿への対応策
- 複雑な株主構成：表明保証責任保険活用の可能性（ケーススタディ）
- 新興国の弁護士との付き合い方
- アジア新興国の M&A の各国ごとの特徴

本セミナーへのご参加者様には弊事務所が以前に発行しました「成功する海外 M&A 新 10 の法則（日経 BP コンサルティング）」をお受け取りいただければと思います。また今秋に刊行を予定しております「【仮称】成功する海外 M&A 新々 10 の法則」を執筆中であり、内容を一部先行的にお話させていただきながら、本セミナーでの皆様とのディスカッションを通じて内容をより実務的な悩み・課題に即したものとしていきたいと思っております。

### 日時

2018 年 8 月 9 日（木）

12:00pm - 13:30pm

軽食・お飲み物をご用意いたします。

### 場所

日比谷中田法律事務所 会議室

千代田区内幸町 2-2-2 富国生命ビル 22 階

### 講師：

- 中田順夫（代表パートナー）
- 副田達也（カウンセラー、メインスピーカー）  
メインスピーカーとしてお話をさせていただきます副田は、これまで多くのクロスボーダー案件に従事してきましたが、シンガポールでの勤務を含め、特にアジア領域に特化して取り組んできており、国内でも有数の実績と経験を有しております。

### お申込み

本セミナーにお申込みを希望される方は、下記担当までお知らせ下さい。

担当： 會田 靖夏

Eメール：[shizuka.aida@xibcapital.com](mailto:shizuka.aida@xibcapital.com)

電話： 03-5219-1302